

Introducción al Plan de Vida

A medida que pasan los años y el retiro se acerca, la planificación de los niveles de ingresos deseados se convierte en una tarea obligada. Pero cada día de espera sólo intensifica el problema.

Una manera importante de planificar con efectividad es aprovechar al máximo un plan 401(k) patrocinado por el empleador o una IRA (Cuenta Individual de Retiro) personal. No obstante, estos instrumentos tienen límites de aportes impuestos por el gobierno, de manera que depender únicamente de ellos podría dar como resultado la imposibilidad de alcanzar los objetivos para el retiro. Por lo tanto, una gran parte de su ingreso de retiro debe provenir de sus ahorros personales.

Los ahorros personales pueden incluir acciones, bonos, fondos comunes de inversión, rentas vitalicias y seguro de vida. Y el seguro de vida puede ser particularmente valioso dado que cumple la doble función de proteger a su familia mientras usted está acumulando sus ahorros a largo plazo.

Plan de Vida es una estrategia de seguro de vida que hace hincapié en el beneficio por muerte y la acumulación de efectivo antes del retiro a la vez que proporciona una fuente de ingresos de retiro. A continuación hay un resumen del ejemplo de seguro de vida anexo preparado para Marco Fernandez, de 20 años de edad.

Acumulación Antes del Retiro (En Base a Supuestos Actuales)

Beneficio Inicial por Muerte del Seguro de Vida	\$1,000,000
Prima Anual Ejemplificada	\$20,000
Número de Pagos de Prima Ejemplificados	10
Primas Totales Ejemplificadas	\$200,000
Valor en Efectivo* al Momento del Retiro	\$2,455,939
Beneficio por Muerte del Seguro de Vida al Momento del Retiro	\$3,855,824

Distribuciones del Retiro (En Base a Supuestos Actuales)

Edad de Retiro Ejemplificada	55
Distribución de Póliza Anual	\$180,000
Número de Distribuciones de Pólizas Anuales	40
Distribuciones de Póliza Totales	\$7,200,000
Valor en Efectivo a los 95 Años de Edad	\$2,992,980
Beneficio por Muerte del Seguro de Vida a los 95 Años de Edad	\$3,297,740

Los pagos de las primas están sujetos a determinadas políticas y limitaciones del IRS y deben ser suficientes para mantener la vigencia de su póliza. Bajo las leyes impositivas actuales, los valores de la póliza se acumulan con impuestos diferidos. Los préstamos y retiros de la póliza disminuyen los beneficios por muerte y afectan la acumulación del valor de la póliza. Las extracciones que excedan las primas totales pagadas son imponibles.

Este ejemplo supone los que los valores no garantizados que se muestran se mantienen todos los años. Esto no es probable, y los resultados reales pueden ser más o menos favorables. Este ejemplo no es válido si no está acompañado por una propuesta básica por parte de la compañía de seguros que ofrece el producto.

Plan de Vida

Equity Indexed Universal Life Resumen de Valores

Página de resumen: 1
Fecha: 07/14/2008

Presentado Por: Debbie L. Lawson

Asegurado: Marco Fernandez

Masculino	Edad de Retiro	Eq. Indexed UL	Prima	Beneficio Inicial
Edad	Ejemplificada	tipo de interés	Inicial	Por Muerte
20	55	8.50%	20,000	1,000,000

Acumulación con Impuestos Diferidos

Año	Edad	(1) Prima Anual*	(2) Valor Acumulació al Final del Año**	(3) Valor en Efectivo al Final del Año**	(4) Beneficio por muerte al final del año
1	20	20,000	20,237	15,237	1,020,237
2	21	20,000	42,391	32,391	1,042,391
3	22	20,000	66,540	55,540	1,066,540
5	24	20,000	121,553	110,553	1,121,553
10	29	20,000	308,718	301,568	1,308,718
15	34	0	465,837	465,837	1,465,837
20	39	0	705,787	705,787	1,764,468
25	44	0	1,069,845	1,069,845	2,375,056
30	49	0	1,621,379	1,621,379	3,096,833
35	54	0	2,455,939	2,455,939	3,855,824
		200,000			

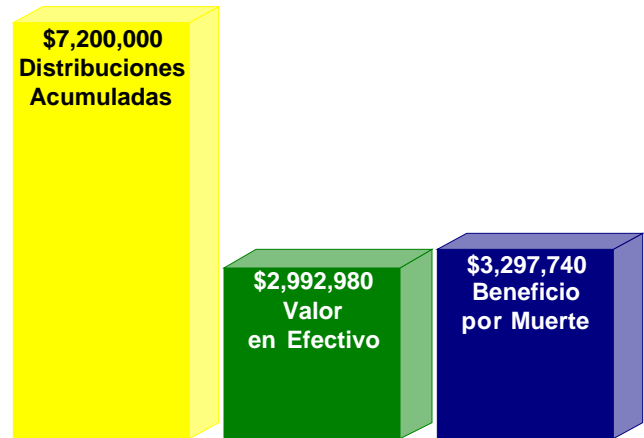
*Las primas están niveladas para los primeros 10 años antes del retiro.

Resumen de Años de Antes de Retiro (En Base a Supuestos Actuales)



Pague \$200,000 en primas de antes de retiro, y, a los 55 años, acumule \$2,455,939 de valor en efectivo** con \$3,855,824 protección de beneficio por muerte.

Resumen de Años de Retiro (En Base a Supuestos Actuales)



No pague más primas, tome las distribuciones en efectivo que empiezan a la edad de 55 años de \$180,000 por año durante 40 años y mantenga la protección de beneficio por muerte que, a los 95 años de edad años, será de \$3,297,740 con \$2,992,980 de valor en efectivo.**

**Este ejemplo supone los que los valores no garantizados que se muestran se mantienen todos los año Esto no es probable, y los resultados reales pueden ser más o menos favorables. Este ejemplo no es válido si no está acompañado por una propuesta básica por parte de la compañía de seguros que ofrece el producto.